平成 27 年度地域密着型金融の取組実績について

地域密着型金融の取組みについては、基本方針を掲げ、恒久的かつ積極的に推進することとし、平成27年度においても地域金融機関として地域社会の発展や地域活性化の支援を中心に取組んでまいりました。

今後も、地域社会の発展や地域の活性化に貢献するため、取組みの充実や態勢整備に努めるなど積極的な推進に努めます。

1. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

当金庫は、経営革新等支援機関として地域事業者のライフサイクルに応じた経営課題の解決や経営改善・事業再生を支援するために、総合相談窓口「びしん中小企業支援センター」、本部専担部署「中小企業支援センター」を設置し、営業店においても相談対応を行ったほか、顧問診断士やコーディネーター等による個別相談会を開催しました。さらに、補助金等の支援ツールを活用した支援やマッチング支援、各種セミナーの開催などの取組みを実施しました。

また、一宮市と創業支援事業に係る連携協定を締結しており、地域の創業予定者に対する創業時及び創業後の支援の充実を図っています。

平成27年度の具体的な取組み実績は、以下のとおりとなりました。

〇 経営相談への対応

総合相談窓口「びしん中小企業支援センター」、本部専担部署「中小企業支援センター」 及び営業店で経営相談の対応を行った実績は以下のとおりです。

- 相談の受付事業所数 143 先(延べ受付件数 365件)
- ・専門家派遣を行った事業所数 78 先

〇 中小企業支援ツールの活用

事業者の技術の高度化や事業化、創業を支援するため、以下の行政上の中小企業支援 ツールを活用し、補助金の採択を受けました。

- 「ものづくり・商業・サービス革新事業」 申請30 先 採択16 先
- ·「創業·第二創業促進補助金」 申請 7 先 採択 5 先
- •「地域産業支援活用新商品開発等支援事業」 申請 1 先 採択 1 先
- •「小規模事業者持続化補助金」 申請 11 先 採択 8 先
- ・「省エネルギー補助金」 申請3先 採択3先
- 「経営革新計画」 認定2先

〇 ビジネスマッチング支援

取引先の販路開拓やマッチング機会を提供するため、以下の外部で開催されるビジネスフェアなどへの出展等を支援し、新たなマッチングの実現や新規商談に結び付けることができました。また、当金庫取引先同士の個別マッチングも実現しました。

- 「第 10 回しんきんビジネスマッチングフェア 2015」への出展 5 先
- ・その他ビジネス交流会、商談会への出展 2先
- 「機能性繊維製品開発ネットワーク事業」を立ち上げ
- 関信用金庫(岐阜県)との連携による広域事業者交流会を開催
- ・その他個別マッチング支援

経営改善・事業再生支援

当金庫選定の経営支援先や経営改善・事業再生の相談を受けた先に対し、本部専担部署と営業店が専門家と連携し、支援ツールを活用して経営改善・事業再生支援を実施しました。

- ・経営改善支援等の実績 こちら
- ·経営改善計画策定先数 3 先

〇 セミナー等の開催

- ・「びしん経営塾 21」(計8回開催) 会員数:41名
- ・「中小企業施策における補助金活用セミナー」 参加:79名
- 「省エネセミナー」 参加:32名
- 「次世代ものづくり技術研究会」 参加:25 名
- ・「小規模事業者持続化補助金活用セミナー」 参加:77名
- •「マイナンバーセミナー」 参加:29名
- ・「ものづくり・サービス補助金申請書記入のコツ」 参加:11名

2. 事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

当金庫では、不動産担保や個人保証に過度に依存しない融資を徹底するため、第三者的 視点や専門的な機能を活用することで事業価値を見極めるノウハウの吸収など、目利き力の向上に努めています。

また、経営者保証に関するガイドラインを遵守し、売掛債権担保融資、動産担保融資(ABL)活用の態勢整備を行った結果、動産担保融資(ABL)を活用した金融支援を1先実施しました。