

平成 30 年度地域密着型金融の取組実績について

地域密着型金融の取組みについては、基本方針を掲げ、恒久的かつ積極的に推進することとし、平成 30 年度において、地域金融機関として地域社会の発展や地域活性化の支援を中心に取組んでまいりました。

今後も、地域社会の発展や地域の活性化に貢献するため、取組みの充実や態勢整備に努めるなど積極的な推進に努めます。

1. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

当金庫は、経営革新等支援機関として地域事業者のライフサイクルに応じた経営課題の解決や経営改善・事業再生を支援するために、総合相談窓口「びしん中小企業支援センター」、本部専担部署「地域業務支援部」を設置し、営業店においても相談対応を行ったほか、顧問診断士やコーディネーター等による個別相談会を開催しました。さらに、補助金等の支援ツールを活用した支援やマッチング支援、各種セミナーの開催などの取組みを実施しました。

また、一宮市と創業支援事業に係る連携協定を締結しており、地域の創業予定者に対する創業時及び創業後の支援の充実を図っています。

平成 30 年度の具体的な取組み実績は、以下のとおりとなりました。

○ 経営相談への対応

総合相談窓口「びしん中小企業支援センター」、本部専担部署「地域業務支援部」及び営業店で経営相談の対応を行った実績は以下のとおりです。

- ・相談の受付事業所数 114 先（延べ受付件数 331 件）
- ・専門家派遣を行った事業所数 53 先

○ 中小企業支援ツールの活用

事業者の技術の高度化や事業化、創業を支援するため、以下の行政上の中小企業支援ツールを活用した取組みを実施しました。

- ・「ものづくり・商業・サービス経営力向上支援補助金」 申請 31 先 採択 22 先
- ・「事業承継補助金」 申請 2 先 採択 2 先
- ・「小規模事業者持続化補助金」 申請 6 先 採択 6 先
- ・「IT 導入補助金」 申請 13 先 採択 12 先
- ・「知財ビジネス評価書作成支援事業」 申請 2 先 採択 2 先

○ ビジネスマッチング支援

取引先の販路開拓やマッチング機会を提供するため、以下の外部で開催されるビジネスフェアなどへの出展等を支援し、新たなマッチングの実現や新規商談に結び付けることができました。また、当金庫取引先同士の個別マッチングも実現しました。

- ・「第13回しんきんビジネスマッチングフェア2018」への出展企業7先、発注企業1先
- ・「機能性繊維製品ネットワーク事業」の開催
- ・ビジネスプラス展 inSEKI 2018 出展企業2社
- ・関信用金庫（岐阜県）との連携による広域事業者交流会の開催 合計参加企業26社
- ・個別マッチング 15社
- ・びしんシニア人材交流会 参加事業所9社 延べ面談回数52回 契約企業2社
- ・介護フェア in 尾西への参画
- ・2018 よい仕事おこしフェア 参加事業所1社
- ・インバウンド&全国逸品商談会 参加事業所1社

○ 経営改善・事業再生支援

当金庫が選定した経営支援先や経営改善・事業再生の相談を受けた先に対し、本部専任部署と営業店が専門家と連携し、支援ツールを活用して経営改善・事業再生支援を実施しました。

- ・経営改善支援等の実績 [こちら](#)
- ・経営改善計画策定支援事業、早期改善計画策定支援事業の実施

○ セミナー等の開催

- ・「びしん経営塾21」（計7回開催）
- ・IT導入補助金マッチングセミナー・個別相談会
- ・「誰でも、今から」できる誰もしていない拘縮改善対策 3回開催
- ・人手不足・採用難の時代に経営者が取組む3つのこと！
- ・ものづくり・商業・サービス補助金申請書記入のポイント！セミナー
- ・補助金・税制 中小企業施策セミナー

2. 事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

当金庫では、不動産担保や個人保証に過度に依存しない融資を徹底するため、第三者的視点や専門的な機能を活用することで事業価値を見極めるノウハウの吸収など、目利き力の向上に努めています。

なお、「創業や育成」、「成長（あるいは成長分野）」のステージにある中小企業に対し、資本または資本性資金を供給することで企業の成長を支援することを目的とした信金キャピタル株式会社が運営する創業・育成&成長支援ファンド「しんきんの翼」の投資先に当金庫が推薦した取引先が選ばれました。

引き続き当金庫は、経営者保証に関するガイドラインを遵守し、売掛債権担保融資、動産担保融資（ABL）活用の態勢整備を行っています。

- ・動産担保融資（ABL） 1先
- ・「しんきんの翼ファンド」との協調融資 1先