

2019年度「びしん経営塾 21」12期生募集！

若手経営者、後継者、経営幹部、管理者向け！

< 講義テーマ >

経営者・管理職に役立つ

マーケティング・ブランディング・コーチング



キャリアのある講師陣をお招きし、若手経営者・後継者・経営幹部等を対象として、各事業者の課題となっているテーマを講義内容としてスキルアップを目指し、業績向上に繋がる勉強会です。地域事業者の事業価値を高める戦略・仕組み・商品開発・人材育成などを手頃な費用で受講できるように企画しました。

受講生間のネットワーク構築や研鑽の場として期待している方も、ぜひご参加ください。

< 実施予定と講義概要 >

場所：尾西信用金庫本店 6階会議室

※第1回と第7回は、事務センタービル2F(コミュニティホール)

講	日程	講師	講義内容
1	2019年6月20日(木) 17:00~19:30	阪急百貨店(シニアマネージャー) 薬師寺 雅文氏	地域商品の価値転換で絶品を生み出すとこんなに売れた！！
2	2019年7月18日(木) 18:00~20:00	阪急百貨店(シニアマネージャー) 薬師寺 雅文氏	独自の価値とは？お客様は誰？ (グループ討議)
3	2019年9月19日(木) 18:00~20:00	阪急百貨店(シニアマネージャー) 薬師寺 雅文氏	気づいていない強み、弱みに気づき大バケさせる (グループ討議)
4	2019年10月17日(木) 18:00~20:00	株式会社マネジメントサポート 平井 智子氏	コーチングの基礎を振り返る 応用：コーチング演習
5	2019年11月21日(木) 18:00~20:00	株式会社マネジメントサポート 平井 智子氏	コミュニケーションタイプを知る 応用：コーチング演習
6	2020年1月16日(木) 18:00~20:00	阪急百貨店(シニアマネージャー) 薬師寺 雅文氏	価値を伝えないとモノは売れない わかりやすさが一番
7	2020年2月20日(木) 17:00~19:30	阪急百貨店(シニアマネージャー) 薬師寺 雅文氏	「チーズはどこへ消えた？」を読んで思うこと (グループ討議)

※ 塾生同士の深耕を図る為に、企業名、業種、役職、個人名を掲載した塾生名簿を作成する予定です。
掲載を希望しない方は、事前にお申し出ください。

※ 第1講は開塾式と懇親会(希望者)、第7講は修了式と懇親会(希望者)を予定しています。



お申込みなど詳しくは裏面をご覧ください。

運営事務局 尾西信用金庫 地域業務支援部



講師プロフィール

< 薬師寺 雅文(やくしじ まさふみ)氏プロフィール >

略歴

・1972年阪急百貨店外商部に入社後、インクス部 MDマネージャー、販売促進部 店内催事計画部 部長、催事シニアアドバイザーを経て、阪急百貨店 マーケティング1部 店内催事部所属し、シニアマネージャーの企画担当に就任しています。

これまでの業績

・阪急百貨店の催事で全国各地を訪ね歩き、旬の魅力的な品々を発掘。「熱烈バイヤー」として数多くの物産展を手掛け、売上を高伸させる。特に北海道物産展では、1週間で3.8億の百貨店の最高売上記録を作る。現在は、北海道、東北、九州、沖縄の各物産展で、食と文化の融合を図り、新たな物産プランを打出すことで集客と売上の日本一を目指す。
・得意ターゲットニーズを予測した新商品の開発やユニーク宣伝など販促を絡めた販売手法。後進の指導にも長ける。TV・雑誌出演・日経ネット関西連載コラム、各県の講演会など多数
・前岡山県大使、現在は、北海道食のサポーター、東北震災復興アドバイザー、熊本お土産プロジェクト委員ほか関連事業にもかかわる。



< 平井 智子(ひらい ともこ)氏プロフィール >

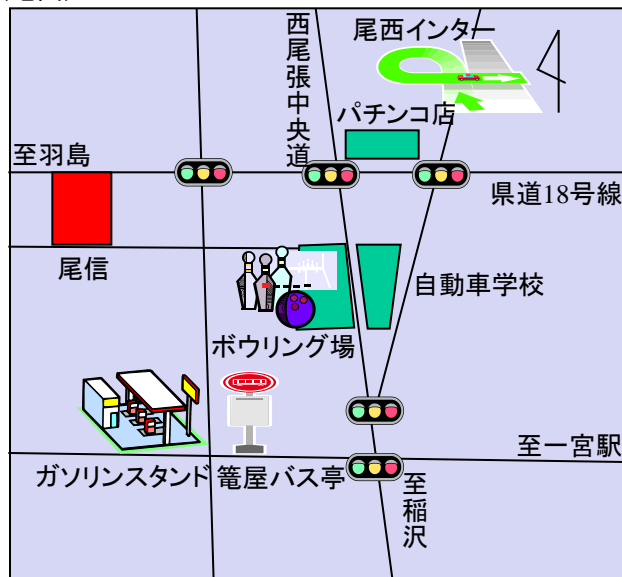
略歴

・大学卒業後、大手かつら業界でカウンセラー業務。その後、ベンチャー系予備校の生徒募集事業に関与。発展に貢献。企業が大きくなるにつれ、マネジメントに悩み、コーチングを勉強。2006年より、ビジネスコーチとして活動をスタート。2013年ワークライフバランス社ワークライフバランスコンサルタント養成講座受講。2018年家族間のパートナーシップ講座を受講。ビジネスとプライベートの満足度をあげるトータル的な支援を展開
・国際コーチ連盟アソシエイト・サーティファイド・コーチ
・財団法人生涯学習開発財団認定プロフェッショナルコーチ
・株式会社マネジメントサポート 特別専任講師



- (1) 場所
尾西信用金庫 本店
(第1回・第7回は本店西側 事務センタービル2F)
- (2) 対象者
若手経営者、後継者、経営幹部等
- (3) 定員
60名(定員になり次第締め切ります。)
- (4) 年会費
20,000円(消費税込)
※懇親会費・特別企画は、別途費用が必要です。
- (5) 修了証の授与
開催7回のうち4回以上の出席者が対象です。

(地図)



お申込要領:

- (1) 申込方法
「入会申込書」に必要事項をご記入の上、お取引窓口または渉外担当者までお申込みください。
- (2) 会費の支払方法
第1回講義時(6月20日(木))に年会費20,000円をご用意ください。

お問い合わせ先:

尾西信用金庫 地域業務支援部 (びしん経営塾21事務局) 担当:田中・高田
〒494-8611 一宮市籠屋1-4-3
TEL:0586-45-1310 FAX:0586-46-3312

びしん経営塾21 (12期生)

入会申込書

申込日 2019年 月 日

私は『びしん経営塾21』に入会を申し込みます。入会に際し下記事項の登録を承認します。

ふりがな		業 種	建設・製造・卸 小売・サービス その他 ()
会社名 屋号名			
ふりがな		年 齢	歳
氏名			
部署・役職		性 別	男・女
所在地	〒 -		
TEL	() -	FAX	() -
TEL(携帯)	() -		

E-Mail	
--------	--

※ 上記E-Mailアドレスは、今後の連絡先として利用させていただく予定ですので、通常利用しているアドレスをご記入ください。

1. 利用範囲

「びしん経営塾21」は、研修会等を行うに際して、会員の個人情報を下記利用範囲および利用目的にのみ利用します。

- ① 会員に対するセミナー、勉強会等のご案内のため。
- ② 公的中小企業支援事業・施策等の経営情報のご案内、ご提供、ご提案のため。
- ③ 個別企業経営相談アドバイス（経営課題解決に向け講師・専門コンサルタントへの相談等）のご提供のため。
- ④ その他付随する業務を円滑に履行するため。

2. 利用目的

- ① 適切な業務運営その他必要と認められる目的以外の目的に利用または第三者提供しません。

※ 塾生同士の深耕を図る為に、塾生名簿を作成すること（企業名・業種・役職・氏名）に対して同意していただけますか。当てはまる箇所には○をお願いします。

1. 同意する

2 同意しない

【びしん経営塾21】 <年会費> 20,000円（消費税込）

<お問い合わせ先>

尾西信用金庫 地域業務支援部（びしん経営塾21事務局）

〒494-8611 一宮市籠屋一丁目4番3号

TEL: 0586-45-1310 FAX: 0586-46-3312